

平成22年10月22日

# 商業部会 からの おしらせ



売上  
UP!

商業部会では、昨年にひきつづき、6回シリーズでお店の販売力向上を目的とした「元気なお店づくり塾」を開講します。

経営者の方だけでなく、後継者、従業員の方など、どなたでもご参加ください。商業以外の事業を営む方でも大歓迎です。

売上アップのヒントが必ずあります。ぜひご参加ください。

## 日 程

第1講 平成22年11月 4日(木)

第2講 11月16日(火)

第3講 11月24日(水)

第4講 12月 2日(木)

第5講 平成23年 1月12日(水)

第6講 1月25日(火)

時間は各回とも午後7時から9時までです

詳しい内容は裏面をごらんください。

場 所 木曾町商工会 木曾福島支所(木曾町福島上町)

受講料 無料

申込み 定員はございませんが、資料の準備などのため、別紙又は電話、メール等にてお知らせください。

◆主催 木曾町商工会商業部会

木曾には、忘れかけていた「あい」がある。 〒397-0001



出逢いふれあい山あひ自然愛  
木曾町商工会

長野県木曾郡木曾町福島6442-6

電 話 0264-22-3618

F A X 0264-22-4304

I P電話 050-3356-5240

<http://www.kisomachi.or.jp>

[shokokai@kisomachi.or.jp](mailto:shokokai@kisomachi.or.jp)

元気なお店づくり塾を開講します!

# 平成22年度 元気なお店づくり塾の内容

<b>第1講</b>	<b>11月 4日(木)</b>	<b>テーマ</b>	<b>販売促進計画の立て方</b>
講師 中小企業診断士 黒沢 正行 氏 1年間52週にわたる販促計画の立て方を学びます。店頭演出、売場づくり、イベント、DM、チラシ広告などを連動させて売上を作る計画づくりを学びます。			
<b>第2講</b>	<b>11月16日(火)</b>	<b>テーマ</b>	<b>売れる売場の作り方</b>
講師 中小企業診断士 黒沢 正行 氏 店頭ディスプレイ、棚割り、陳列など、売れる売場づくりに必要な基本スキルを学びます。実習として、仮想の陳列を実際に行って、売場づくりのポイントを体験します。			
<b>第3講</b>	<b>11月24日(水)</b>	<b>テーマ</b>	<b>魅力的なラッピングの方法</b>
講師 仁科 智恵子 氏 商品価値を高めるラッピング技術を実習しながら学びます。包装紙の使い方やデコレーションの仕方、顧客満足度を高める包装の仕方などを体験します。			
<b>第4講</b>	<b>12月 2日(木)</b>	<b>テーマ</b>	<b>効果的なPOPの書き方</b>
講師 中小企業診断士 黒沢 正行 氏 衝動買い、ついで買い、興味買いを促すPOPの書き方を学びます。POPの表現方法を勉強した後に、実際に店内POPを作成する実習でスキルを磨きます。			
<b>第5講</b>	<b>1月12日(水)</b>	<b>テーマ</b>	<b>気持ちよい接客マナーと分かりやすい商品説明の方法</b>
講師 杉本 文江 氏 お客様に好感を持たれる接客マナーと分かりやすい商品説明の仕方を、ロールプレイングによって学びます。積極的な声掛けにつながる動機付けと技術の習得を目指します。			
<b>第6講</b>	<b>1月25日(火)</b>	<b>テーマ</b>	<b>商人に必要な数字力</b>
講師 中小企業診断士 金丸 修一 氏 値入率、ロス率、商品回転率、交差比率、人事生産性、損益分岐点など、小売業の現場で必要な数字の読み方と数字を管理する具体策について学びます。			

..... 申込書 .....

事業所名	
参加者名	

参加を希望する講座を○で囲んでください

第1講	第2講	第3講
第4講	第5講	第6講

申込先 木曾町商工会 電話 22-3618 FAX 22-4304